

Come comporre i prezzi di vendita

Venerdì 12 Novembre, ore 9 - 18

OBIETTIVI

Il prezzo di vendita ha sempre costituito una leva strategica importante: La situazione di mercato attuale ha accentuato ancora di più questa valenza strategica. Definire un corretto prezzo di vendita di un prodotto o di un'offerta riveste quindi un passaggio fondamentale per raggiungere i propri obiettivi di fatturato e di mantenimento/miglioramento delle proprie quote di mercato. Il corso vuole spiegare in maniera semplice e pratica i principali calcoli e processi per definire con sicurezza i valori da applicare.

PROGRAMMA

Ore 9.00 - 13.00

- Il prezzo come fattore chiave di successo
- Come strutturare il costo industriale per fare i pezzi in maniera efficiente
- Il prezzo in funzione dei volumi (quantità o ore di lavoro)
- Il legame tra costi, prezzi e struttura dei costi fissi dell'azienda
- La differenziazione dei margini in funzione del mercato
- Il punto di pareggio del prodotto sotto il quale non si deve scendere

Ore 13.00 - 14.00

- *Pranzo di lavoro*

Ore 14.00 - 18.00

- Come definire un prezzo nel caso di investimenti (un macchinario o un'attrezzatura, un investimento commerciale o tecnico, ecc.)
- Come legare prezzi particolari (sconti, promozioni, ecc.) in funzione della saturazione produttiva
- Il prezzo in funzione del ciclo di vita del prodotto o del cliente
- Un modello di calcolo su Excel per definire i prezzi di un'azienda che lavora a magazzino
- Un modello di calcolo su Excel per un'azienda che lavora su specifiche del cliente
- Un modello di calcolo per definire i prezzi di un'offerta (in funzione dei volumi di prodotto o di ore di lavoro)

SEDE E CALENDARIO

Il corso si terrà presso la sede di Confindustria Ancona, via Roberto Bianchi (tel. 071 2904894), venerdì 12 novembre, dalla ore 9.00 alle ore 18.00.



DESTINATARI

Imprenditori, Amministratori Delegati, Direzione Generale, Direzione Commerciale, Direzione Marketing.

DOCENZA

Giorgio Ziemacki: Rinomato conferenziere, autore di numerosi articoli, docente a livello universitario, si occupa da oltre trenta anni di Organizzazione e Controllo di Gestione. Stimato oltre che per la sua preparazione, per la chiarezza e praticità nell'analisi di argomenti complessi. Già manager in importanti aziende multinazionali e società di consulenza di prestigio, è oggi fondatore e guida della GZ CONSULTANTS, che opera da anni con successo in Italia e all'estero sia con Piccole e Medie Imprese, che con Grandi Aziende ed Enti Pubblici.

QUOTA INDIVIDUALE DI PARTECIPAZIONE

Euro 280,00 + IVA per soci Confindustria

Euro 420,00 + IVA per le aziende non associate

La quota comprende materiale didattico, coffee break e pranzo di lavoro.

Nel caso di più partecipanti di una stessa azienda, è prevista una riduzione del 20% a partire dal secondo iscritto.

Il pagamento avverrà, tramite ricevuta bancaria 30 gg fm, a ricevimento fattura emessa da SO.GE.S.I. Srl.

*Le aziende iscritte a **Fondimpresa** possono usufruire, tramite il Conto Formazione Aziendale, di Voucher Formativi per la partecipazione gratuita ai corsi. Per informazioni riguardo all'utilizzo del conto formazione aziendale e dei voucher formativi potete contattare l'Area Education & Risorse Umane di Confindustria Ancona. La modulistica necessaria alla richiesta di finanziamento deve essere trasmessa al Fondo almeno 30 giorni prima dell'inizio corso.*

TEMPI DI RINUNCIA

Eventuali rinunce dovranno pervenire, per iscritto, almeno il giorno prima dell'inizio del corso. Nel caso di inosservanza di tale termine, verrà emessa fattura per l'intero importo.

INFORMAZIONI

Confindustria Ancona

Tel. 071 2904894 - Fax 071 2866784

e-mail: education@confindustria.an.it

ISCRIZIONI

Le iscrizioni dovranno pervenire via fax al numero sopra indicato, compilando il modulo allegato.

ATTESTATO

Al termine del corso verrà rilasciato un attestato di frequenza.

MODULO DI ISCRIZIONE**Come comporre i prezzi di vendita****12 Novembre**

da inviare via fax al numero 071 2866784

Azienda/Ente

Denominazione Settore

Via n Città

CAP Prov Tel

Fax e-mail

Partita Iva

Banca d'appoggio

Agenzia Abi Cab

Referente aziendale per eventuali comunicazioni.....

Tel. Fax

E-mail

Azienda associata a Confindustria
 (specificare la Territoriale di appartenenza)

Azienda non associata Ente Altro _____

Partecipante n. 1 Partecipante n. 2

Cognome e nome..... Cognome e nome

Funzione Funzione

e-mail e-mail

Nel caso di più di 2 partecipanti, compilare un altro modulo

Data Firma e timbro Azienda/Ente

Consenso al trattamento dei dati personali ai sensi del D.Lgs. 196/03

Ricevuta l' informativa prevista dall' art. 13 del D.Lgs. 196/03, noi sottoscritti autorizziamo la segreteria organizzativa di Confindustria Ancona e la sua società di servizi So.Ge.S.I. srl, ad inserire i sopra riportati dati personali, nonché le eventuali immagini riguardanti i partecipanti ai corsi, nelle proprie banche dati, onde consentire il regolare svolgimento del rapporto contrattuale, per assolvere ad obblighi di natura contabile, civilistica e fiscale, per effettuare operazioni connesse alla formazione e all' organizzazione interna dei corsi (registrazione partecipanti, accoglienza e assistenza, orientamento didattico, rilascio attestato) e per favorire segnalazioni inerenti future iniziative di formazione. Autorizziamo inoltre la comunicazione dei nostri dati ai soggetti pubblici o privati ai quali fosse eventualmente necessaria per l' organizzazione e la realizzazione dell' attività formativa. Ci è noto che potremo esercitare in qualsiasi momento i diritti di cui all' art. 7 del D.Lgs. 196/03, rivolgendoci a So.Ge.S.I. srl, via Roberto Bianchi, Ancona.

Firma Partecipante 1.....

Firma Partecipante 2.....

Firma e timbro dell' Azienda/Ente.....