

# Tutti gli strumenti per migliorare le performances della propria rete di vendita



## OBIETTIVI

Fatturare costituisce l'obiettivo primario dell'Azienda. Possedere un'efficiente Rete di Vendita riveste oggi un'importanza rilevante, o addirittura vitale, per il successo dell'impresa alla luce soprattutto della difficile situazione competitiva. Il corso proposto, di taglio estremamente pratico, fornisce i principali strumenti di gestione (con relativa modulistica) per far rendere al meglio la propria rete commerciale. Pertanto nel corso verranno esposte le principali tecniche di organizzazione, supervisione, formazione, monitoraggio, motivazione ed incentivazione del personale di vendita.

**venerdì 17 settembre  
e venerdì 15 ottobre  
ore 9 - 18**

## PROGRAMMA

### Prima giornata

Ore 9.00 - 13.00

- La forza di vendita come leva del marketing mix
- Domanda, distribuzione, offerta
- Il ruolo della forza di vendita nell'azienda del domani
- I vari tipi di forza di vendita
- Le varie tipologie di organizzazione della rete commerciale
- La pianificazione e la programmazione commerciale

Ore 13.00 - 14.00

- *Pranzo di lavoro*

Ore 14.00 - 18.00

- I compiti della rete di vendita
- La mappatura del mercato
- L'analisi del potenziale del cliente
- La definizione degli obiettivi
- Provvigioni e sistemi incentivanti
- La motivazione degli agenti
- La formazione della forza di vendita

### Seconda giornata

Ore 9.00 - 13.00

- Il coaching e l'affiancamento sul campo
- La pagella per la valutazione dell'agente
- Il dimensionamento della forza di vendita
- Il comportamento d'acquisto del cliente
- Le principali tecniche di vendita

Ore 13.00 - 14.00

- *Pranzo di lavoro*

Ore 14.00 - 18.00

- Il concetto di manager di zona
- Un modo nuovo di gestire la zona
- Il corretto processo di vendita del manager di zona
- La copertura ottimale della zona
- I principi di negoziazione
- Conclusioni



## SEDE E CALENDARIO

Il corso si terrà presso la sede di Confindustria Ancona, via Roberto Bianchi (tel. 071 2904894) nei giorni 17 settembre e 15 ottobre, dalla 9.00 alle 18.00.

## DESTINATARI

Imprenditori, Amministratori Delegati, Direzione Generale, Direzione Commerciale, Direzione Marketing

## DOCENZA

**Giorgio Ziemacki:** Rinomato conferenziere, autore di numerosi articoli, docente a livello universitario, si occupa da oltre trenta anni di Organizzazione e Controllo di Gestione. Stimato oltre che per la sua preparazione, per la chiarezza e praticità nell'analisi di argomenti complessi. Già manager in importanti aziende multinazionali e società di consulenza di prestigio, è oggi fondatore e guida della GZ CONSULTANTS, che opera da anni con successo in Italia e all'estero sia con Piccole e Medie Imprese, che con Grandi Aziende ed Enti Pubblici.

## QUOTA INDIVIDUALE DI PARTECIPAZIONE

Euro 420,00 + IVA per soci Confindustria

Euro 610,00 + IVA per le aziende non associate

La quota comprende materiale didattico, coffee break e pranzi di lavoro.

Nel caso di più partecipanti di una stessa azienda, è prevista una riduzione del 20% a partire dal secondo iscritto.

Il pagamento avverrà, tramite ricevuta bancaria 30 gg fm, a ricevimento fattura emessa da SO.GE.S.I. Srl.

*Le aziende iscritte a **Fondimpresa** possono usufruire, tramite il Conto Formazione Aziendale, di Voucher Formativi per la partecipazione gratuita ai corsi. Per informazioni riguardo all'utilizzo del conto formazione aziendale e dei voucher formativi potete contattare l'Area Education & Risorse Umane di Confindustria Ancona. La modulistica necessaria alla richiesta di finanziamento deve essere trasmessa al Fondo almeno 30 giorni prima dell'inizio corso.*

## TEMPI DI RINUNCIA

Eventuali rinunce dovranno pervenire, per iscritto, almeno il giorno prima dell'inizio del corso. Nel caso di inosservanza di tale termine, verrà emessa fattura per l'intero importo.

## INFORMAZIONI

Confindustria Ancona

Tel. 071 2904894 - Fax 071 2866784

e-mail: education@confindustria.an.it

## ISCRIZIONI

Le iscrizioni dovranno pervenire via fax al numero sopra indicato, compilando il modulo allegato.

## ATTESTATO

Al termine del corso verrà rilasciato un attestato di frequenza.

**MODULO DI ISCRIZIONE****Tutti gli strumenti per migliorare le performances  
della propria rete di vendita****17 Settembre e 15 ottobre**

da inviare via fax al numero 071 2866784

**Azienda/Ente**

Denominazione ..... Settore .....

Via ..... n ..... Città .....

CAP ..... Prov. .... Tel. ....

Fax ..... e-mail .....

Partita Iva .....

Banca d'appoggio .....

Agenzia ..... Abi ..... Cab .....

Referente aziendale per eventuali comunicazioni.....

Tel. .... Fax .....

E-mail .....

 Azienda associata a Confindustria .....  
 (specificare la Territoriale di appartenenza)

 Azienda non associata       Ente       Altro \_\_\_\_\_

Partecipante n. 1 ..... Partecipante n. 2 .....

Cognome e nome ..... Cognome e nome .....

Funzione ..... Funzione .....

e-mail ..... e-mail .....

Nel caso di più di 2 partecipanti, compilare un altro modulo

Data ..... Firma e timbro Azienda/Ente .....

**Consenso al trattamento dei dati personali ai sensi del D.Lgs. 196/03**

Ricevuta l' informativa prevista dall' art. 13 del D.Lgs. 196/03, noi sottoscritti autorizziamo la segreteria organizzativa di Confindustria Ancona e la sua società di servizi So.Ge.S.I. srl, ad inserire i sopra riportati dati personali, nonché le eventuali immagini riguardanti i partecipanti ai corsi, nelle proprie banche dati, onde consentire il regolare svolgimento del rapporto contrattuale, per assolvere ad obblighi di natura contabile, civilistica e fiscale, per effettuare operazioni connesse alla formazione e all' organizzazione interna dei corsi (registrazione partecipanti, accoglienza e assistenza, orientamento didattico, rilascio attestato) e per favorire segnalazioni inerenti future iniziative di formazione. Autorizziamo inoltre la comunicazione dei nostri dati ai soggetti pubblici o privati ai quali fosse eventualmente necessaria per l' organizzazione e la realizzazione dell' attività formativa. Ci è noto che potremo esercitare in qualsiasi momento i diritti di cui all' art. 7 del D.Lgs. 196/03, rivolgendoci a So.Ge.S.I. srl, via Roberto Bianchi, Ancona.

Firma Partecipante 1.....

Firma Partecipante 2.....

Firma e timbro dell' Azienda/Ente.....